



Ref. SOL/KNP

02.10.2014

Selvstændige 2014

Djøf undersøgelser

Indhold

Indledning.....	3
Baggrund	3
Hovedresultater.....	3
Metode	5
Repræsentativitet	5
Den typiske selvstændige.....	6
Karakteristika.....	6
Erfaring som lønmodtager og selvstændig	7
Opstart af egen virksomhed.....	8
Årsag til opstart	8
Udfordringer ved opstart	9
Livet som selvstændig.....	11
Typer af virksomheder.....	11
En typisk arbejdsuge	12
Fastansatte medarbejdere	13
Udfordringer som selvstændig.....	15
Kunder	15
Hjælp og ressourcer.....	16
Hvor findes hjælpen?	16
Djøfs tilbud til selvstændige.....	17
Fremtiden.....	18

Indledning

Baggrund

Djøf gennemførte i maj 2014 en deskriptiv undersøgelse af selvstændige advokater og selvstændige djøfere, som ikke er advokater. Undersøgelsen beskriver en række temaer, bl.a. den typiske selvstændige, årsager til at blive selvstændig, udfordringer ved opstart af egen virksomhed, livet som selvstændig, samt hvor selvstændige søger efter hjælp ved udfordringer.

Hovedresultater

Rapporten opdeler resultaterne på selvstændige advokater og selvstændige djøfere, som ikke er advokater (herefter kaldet selvstændige). Læs bl.a. i rapporten at:

Den typiske selvstændige

- De selvstændige er overordnet lidt yngre end de selvstændige advokater. Omkring 50 procent af de selvstændige er over 50 år, mens to tredjedele af de selvstændige advokater er over 50 år.
- Størstedelen af både selvstændige og selvstændige advokater bor i region hovedstaden.
- De selvstændige har generelt mere erfaring som lønmodtagere end de selvstændige advokater. To tredjedele af de selvstændige har over 10 års erfaring som lønmodtagere, inden de blev selvstændige, mens kun en tredjedel af de selvstændige advokater har denne erfaring.
- Over halvdelen af de selvstændige har været selvstændige i 0-5 år og 90 procent har været selvstændige i under 15 år. Det er overordnet mindre erfaring som selvstændige end de selvstændige advokater. Heraf har omkring en tredjedel været selvstændige advokater i over 15 år.

Opstart af egen virksomhed

- Både selvstændige og selvstændige advokater angiver et ønske om større frihed/være sin egen chef som hovedårsag til at blive selvstændig. Derudover vægter selvstændige også fleksibel arbejdstilrettelæggelse og at have 'en god ide' højt, mens selvstændige advokater vægter højere indkomst og det at kunne købe sig ind som partner.
- Både selvstændige og selvstændige advokater angiver at den største udfordring ved opstart af egen virksomhed er at finde kunder. De selvstændige angiver også manglende iværksætterydelse og usikkerhed om lovgivningen som store udfordringer og efterspørger mulighed for iværksætterydelse og kombination af dagpenge med selvstændig virksomhed. De selvstændige advokater efterspørger mere privat virksomhedsrådgivning.

Livet som selvstændig

- Over halvdelen af de selvstændige har private enkeltmandsvirksomheder og ejer over 50 procent af deres virksomhed. Det er signifikant flere end blandt de selvstændige advokater, hvor lidt under en tredjedel ejer over 50 procent af deres virksomhed.
- De selvstændige advokater arbejder generelt flere timer ugentligt end de selvstændige. Ca. hver tredje selvstændige advokat arbejder over 50 timer om ugen, mens hver femte selvstændige har en sådan arbejdsuge. Omkring en tredjedel af de selvstændige arbejder op til 37 timer ugentligt.
- Flere selvstændige advokater end selvstændige har faste medarbejdere i deres virksomhed, og antallet af fastansatte er også højere blandt selvstændige advokater.
- Både selvstændige og selvstændige advokater oplever, at den største udfordring som selvstændig er at finde nye kunder og/eller opgaver. Derudover oplever de selvstændige udfordringer med administration og bogføring, mens de selvstændige advokater oplever udfordringer med administration og finansiering. Flere selvstændige advokater oplever udfordringer med personaleledelse.
- Selvstændige advokater har flere forskellige kunder i løbet af et år end de selvstændige. Omkring 80 procent af de selvstændige advokater har over 15 forskellige kunder i løbet af et år, mens 80 procent af de selvstændige har under 15 forskellige kunder årligt. Både selvstændige og selvstændige advokater finder oftest deres kunder gennem personlige netværk. Selvstændige advokater finder oftere end selvstændige deres kunder gennem tidligere kunder eller ved, at de kontaktes af kunderne selv.

Hjælp og ressourcer

- Både selvstændige og selvstændige advokater angiver, at de oftest søger hjælp i deres private netværk i forbindelse med deres virksomhed. Derudover søger de selvstændige oftest hjælp via søgemaskiner på nettet, mens de selvstændige advokater benytter sig af privatudbudte kurser.
- Djøfs tilbud til selvstændige rangerer lavest på listen over kilder til hjælp. Tilfredsheden blandt dem, som har benyttet Djøfs tilbud, er dog høj.

Fremtiden

- 90 procent af både selvstændige og selvstændige advokater ser sig selv som selvstændige om 3 år.
- Størstedelen af både de selvstændige og selvstændige advokater forventer, at deres omsætning er vokset indenfor de næste 3 år, men flere selvstændige advokater forventer en uændret omsætning.

- En fjerdedel af både de selvstændige og selvstændige advokater har en nedskrevet udviklingsplan for deres virksomhed. Derudover forventer omkring halvdelen, at deres virksomhed vil vokse uden at have en nedskrevet udviklingsplan. En fjerdedel ønsker ikke, at deres virksomhed vokser.

Metode

Undersøgelsen er sendt som spørgeskema til de Djøf medlemmer, som er selvstændige eller selvstændige advokater. Spørgeskemaet blev besvaret af 407 respondenter, hvilket giver en svarprocent på 32 procent.

Repræsentativitet

Gruppen af selvstændige og selvstændige advokater har en overvægt af mandlige respondenter, som ikke i samme grad genfindes i den endelige stikprøve. I den endelige stikprøve er der signifikant flere kvinder end i gruppen som helhed. Resultaterne skal fortolkes i lyset af dette, da det betyder, at de kvindelige respondentes svar vægter forholdsvis tungere.

	N = 1290	N = 407
Mand	70 % *	62 %
Kvinde	30 %	38 % *

Der er ingen signifikante forskelle mellem den udtrukne stikprøve (N=1290) og den endelige stikprøve (N=407) i forhold til alder og geografisk fordeling.

I rapporten angives signifikante forskelle. Signifikans betyder, at den forskel, der findes i stikprøven kan generaliseres til hele gruppen.

Den typiske selvstændige

Karakteristika

Der er overordnet flere mænd end kvinder, som er selvstændige. To tredjedele af de selvstændige og selvstændige advokater er mænd, mens en tredjedel er kvinder.

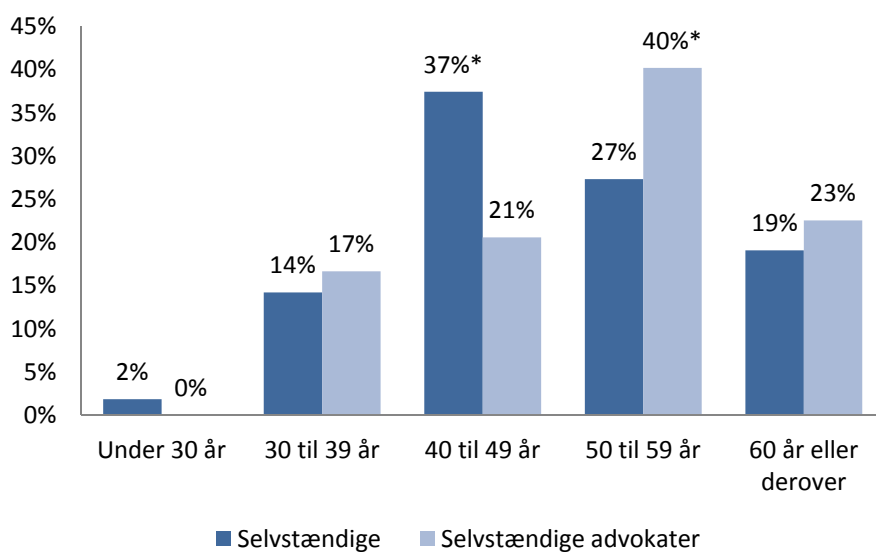
Tabel 1: Hvad er dit køn?

	Selvstændige	Selvstændige advokater
Mand	61 %	65 %
Kvinde	39 %	35 %

De selvstændige er signifikant yngre end de selvstændige advokater. Gennemsnitsalderen for selvstændige er 50 år, mens den for selvstændige advokater er 53 år.

Andelen af selvstændige, som er 40-49 år gamle er signifikant større end andelen af selvstændige advokater indenfor denne aldersgruppe. Omvendt er andelen af selvstændige advokater, som er mellem 50-59 år, signifikant større end andelen af selvstændige i denne aldersgruppe.

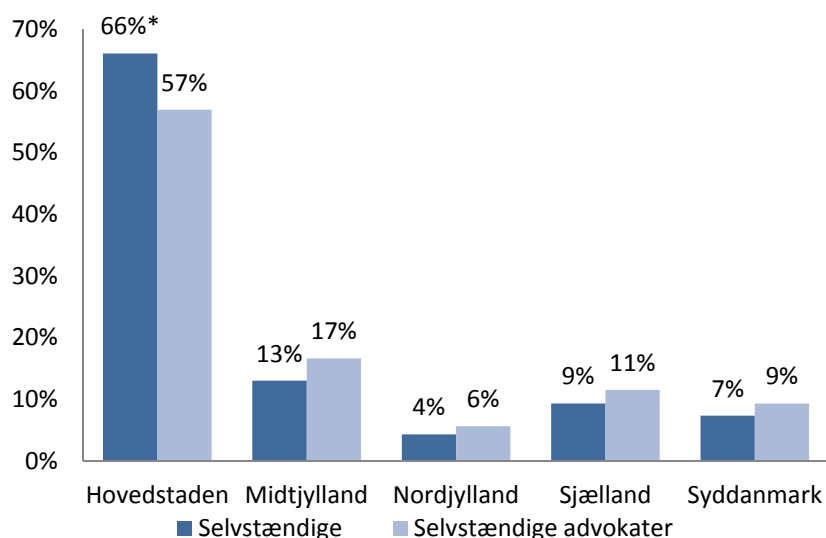
Figur 1: Hvad er din alder?



Signifikante forskelle markeres med *

Størstedelen af både selvstændige og selvstændige advokater bor i region hovedstaden. Andelen af selvstændige som er bosat i region hovedstaden er dog større end andelen af selvstændige advokater, og de selvstændige advokater bor altså mere spredt rundt i landet.

Figur 2: Hvor er du bosat?



Signifikante forskelle markeres med *

Erfaring som lønmodtager og selvstændig

To tredjedele af de selvstændige har over 10 års erfaring som lønmodtagere, inden de blev selvstændige. De selvstændige advokater har ikke i lige så høj grad samme lange erfaring som lønmodtagere, inden de bliver selvstændige. Blandt de selvstændige advokater har omkring to tredjedele under 10 års erfaring som lønmodtagere.

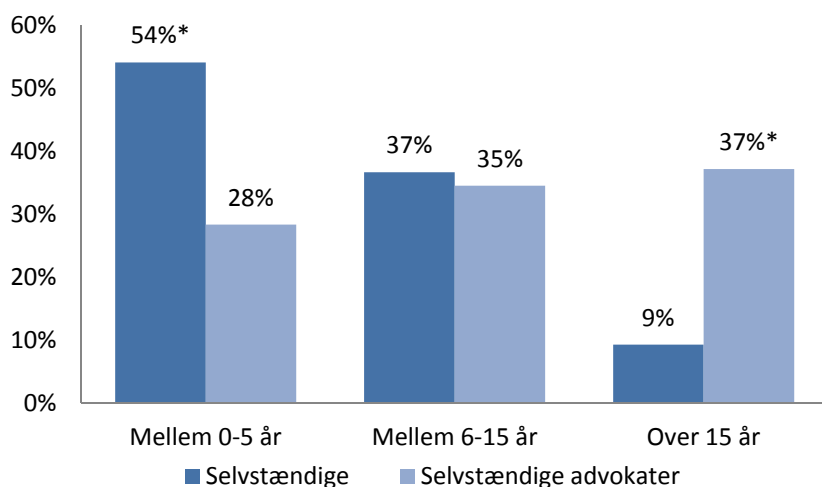
Tabel 2: Hvor mange år har du været lønmodtager?

	Selvstændige	Selvstændige advokater
Under 10 års erfaring som lønmodtager	34 %	61 % *
Over 10 års erfaring som lønmodtager	66 % *	39 %

Signifikante forskelle markeres med *

De selvstændige advokater har også overordnet været selvstændige længere end de selvstændige. Signifikant flere selvstændige advokater har været selvstændige i over 15 år. Blandt de selvstændige har omkring 90 procent været selvstændige i under 15 år. Faktisk har over halvdelen af de selvstændige blot været selvstændige i 0-5 år.

Figur 3: Hvor længe har du været selvstændig?



Signifikante forskelle er markeret med *

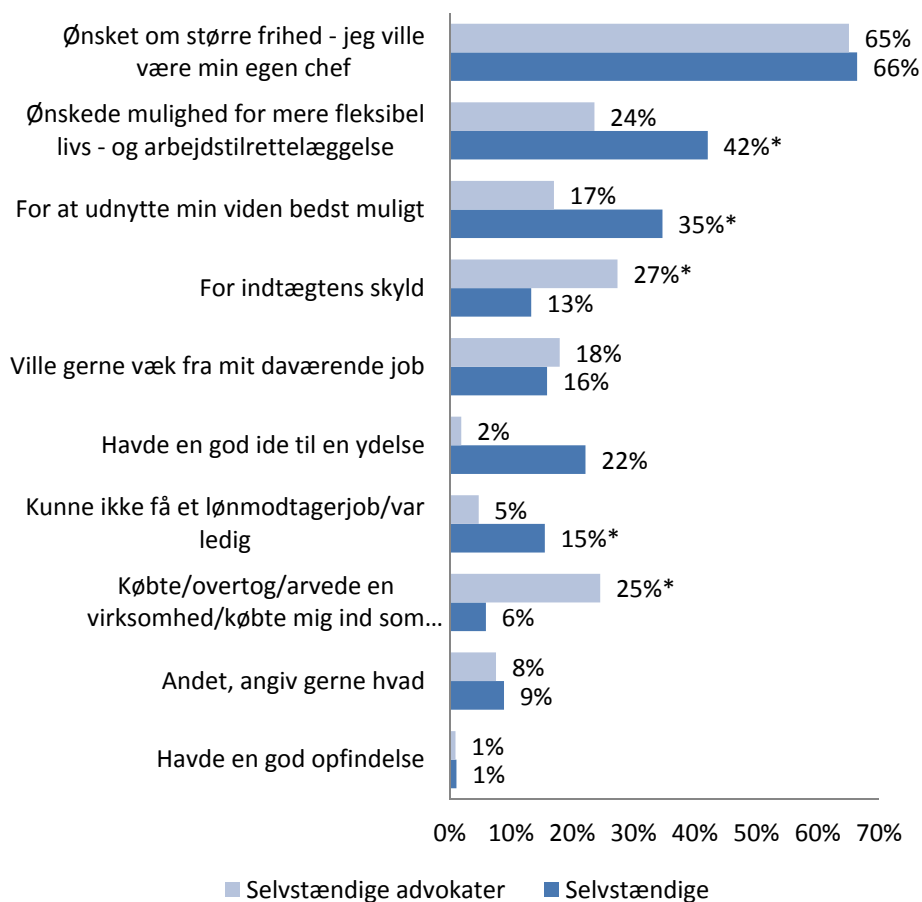
De selvstændige har oftest været beskæftiget indenfor rådgivning, IT-virksomhed, regioner, kommuner og staten. Størstedelen af de selvstændige advokater har været beskæftiget indenfor advokatbranchen (80 procent), mens en mindre del af de selvstændige advokater har været beskæftiget i staten.

Opstart af egen virksomhed

Årsag til opstart

To tredjedele af både de selvstændige og selvstændige advokater angiver, at de er blevet selvstændige, fordi de ønskede større frihed og ville være deres egen chef. Derudover vægter de selvstændige også særligt fleksibel livs- og arbejdstilrettelæggelse og det at have 'en god ide' som tungtvejende årsager til, at de valgte at blive selvstændige. De selvstændige advokater vægter også den fleksible livs- og arbejdstilrettelæggelse højt og derudover højere indtægter, samt muligheden for at købe sig ind som partner eller overtage/arve en virksomhed.

Figur 4: Hvad er hovedårsagen til at du blev selvstændig?

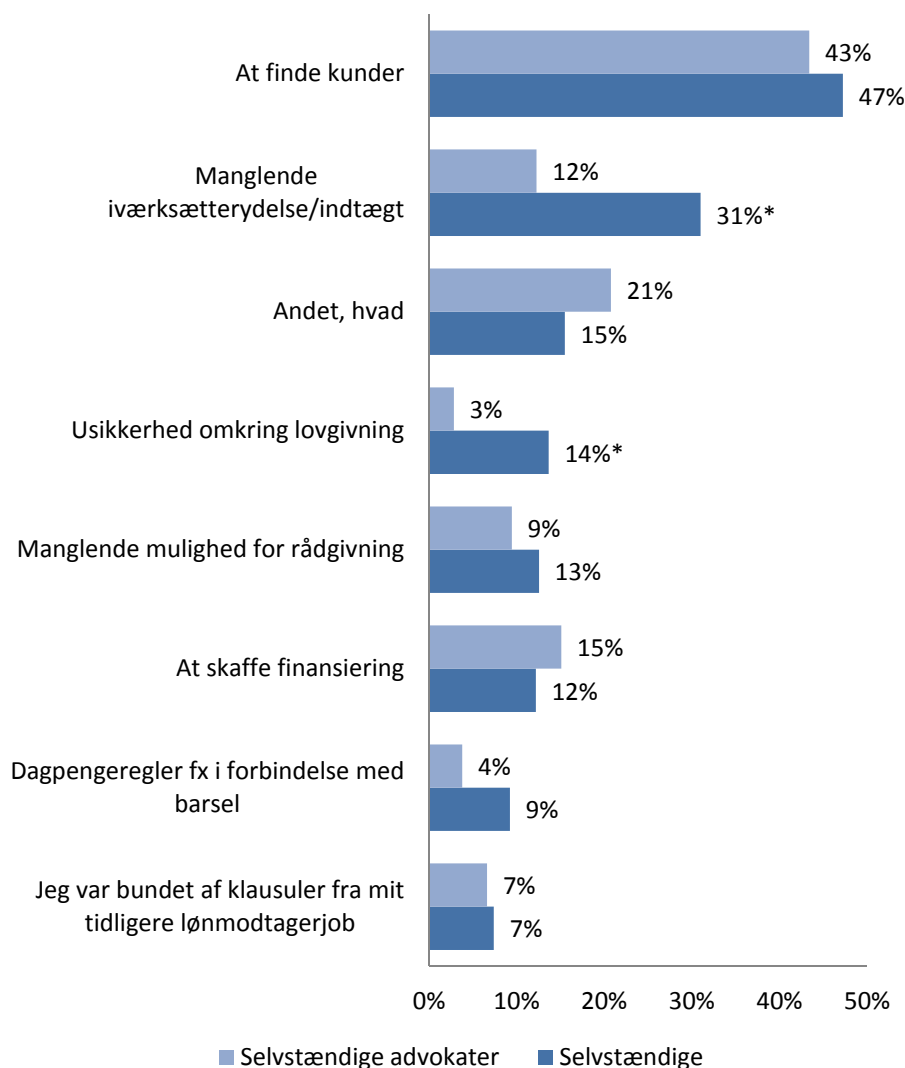


Signifikante forskelle er markeret med *

Udfordringer ved opstart

For både selvstændige og selvstændige advokater er den største udfordring i forbindelse med at starte egen virksomhed at finde kunder. Omkring 45 procent af både selvstændige og selvstændige advokater ser det som en stor udfordring. Udover udfordringer med at finde kunder oplever de selvstændige også udfordringer med manglende iværksætterydelse/indtægt og usikkerhed omkring lovgivningen. Her er de selvstændige i højere grad udfordrede end de selvstændige advokater.

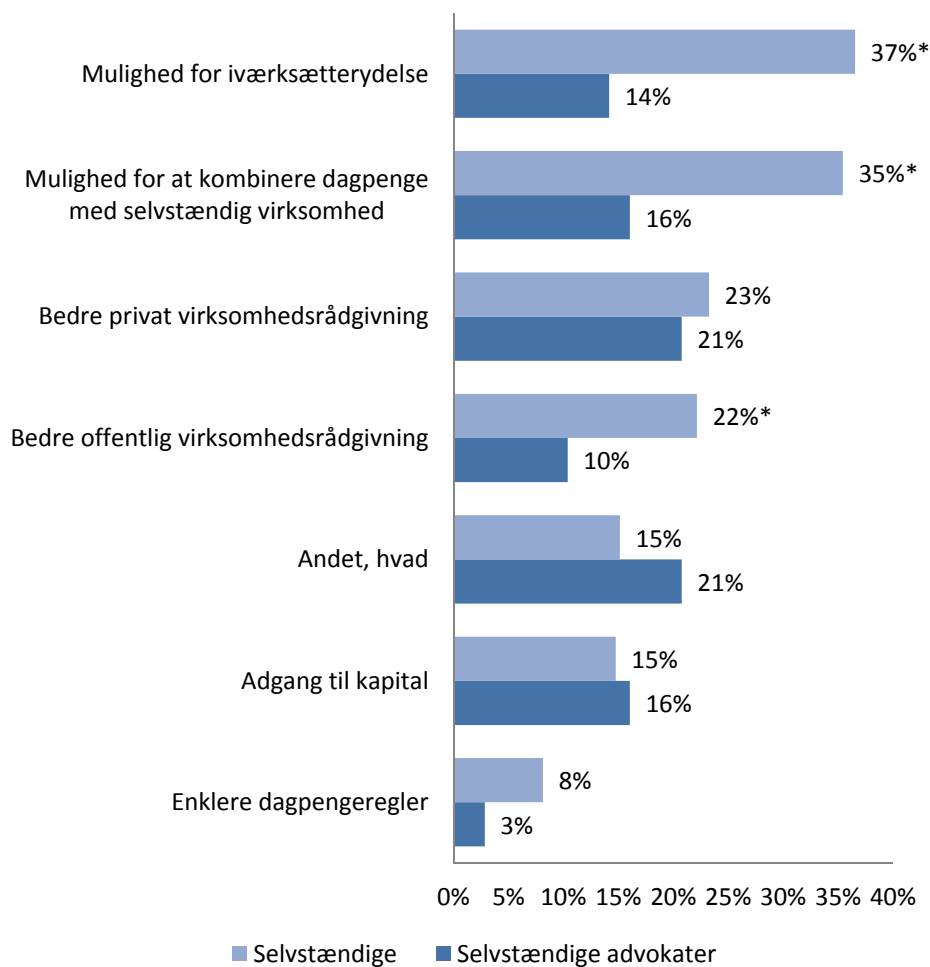
Figur 5: Hvad var dine største udfordringer i forbindelse med at etablere dig som selvstændig?



Signifikante forskelle er markeret med *

Når de selvstændige spørges til, hvad der kunne have gjort opstarten af egen virksomhed nemmere, angiver de, at særligt mulighed for iværksætterydelse og mulighed for at kombinere dagpenge med selvstændig virksomhed ville have hjulpet dem i opstarten. Andelen af selvstændige, som efterspørger disse muligheder, er signifikant højere end andelen af selvstændige advokater. De selvstændige advokater efterspørger derimod bedre privat virksomhedsrådgivning og andet. Under kategorien 'andet' ligger 'intet' som topscorer, men der efterspørgeres også sparring, hjælp til at finde kunder samt hjælp til administration.

Figur 6: Hvad kunne have hjulpet dig, dengang du blev selvstændig?



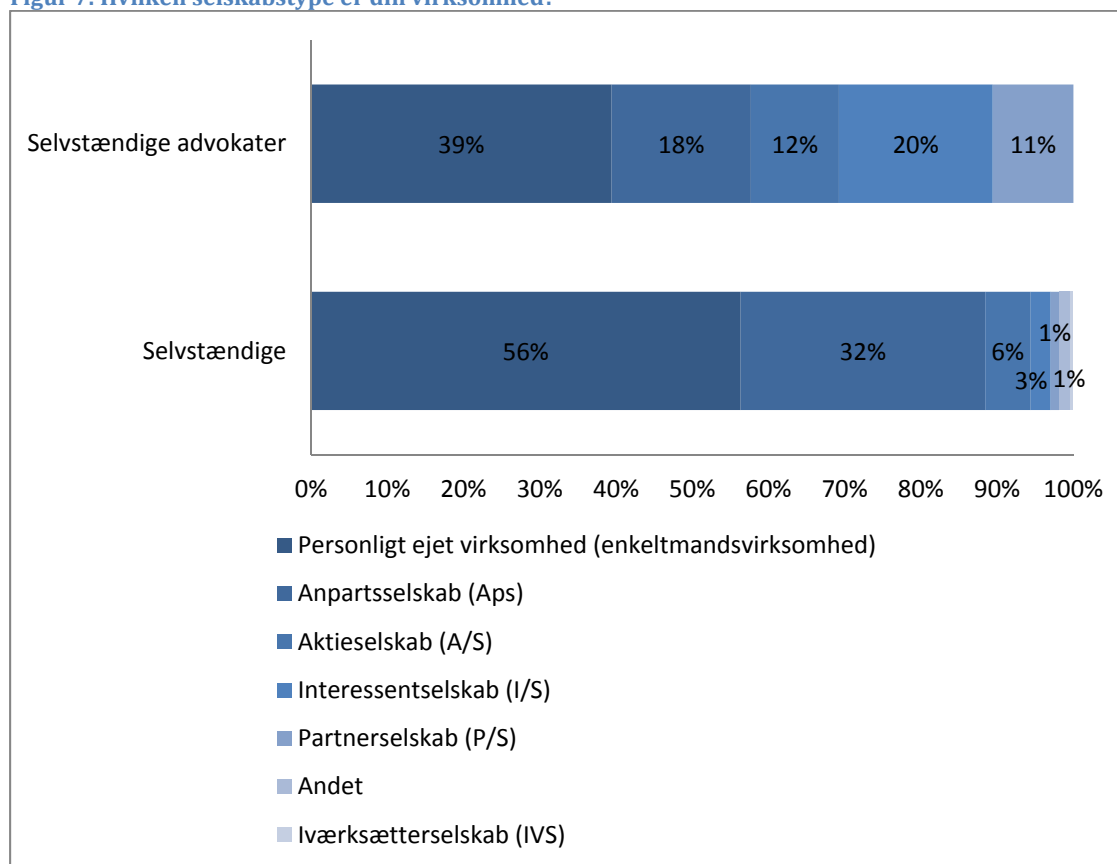
Signifikante forskelle er markeret med *

Livet som selvstændig

Typer af virksomheder

Størstedelen af de selvstændiges virksomheder er personligt ejede enkeltmandsvirksomheder eller anpartsselskaber, mens selskabstypen blandt de selvstændige advokater varierer i højere grad. Blandt selvstændige advokater er ca. 40 procent af virksomhederne personligt ejede virksomheder, mens omkring en femtedel af virksomhederne er anparts- eller interessentselskaber. En tiendedel af virksomhederne er aktie- eller partnerselskaber.

Figur 7: Hvilken selskabstype er din virksomhed?



Signifikante forskelle er markeret med *

De selvstændige ejer i signifikant højere grad end selvstændige advokater over 50 % af deres virksomhed. De selvstændige advokater er dermed oftere medejere af anpart-, interessent-, aktie- eller partnerselskaber. De selvstændige er derimod oftere ejere af personlige enkeltmandsvirksomheder.

Tabel 3: Hvor stor en procentdel af virksomheden ejer du?

	Selvstændige	Selvstændige advokater
Ejer mellem 0-50 %	45 %	70 % *
Ejer mellem 50-100 %	55 % *	30 %

Signifikante forskelle er markeret med *

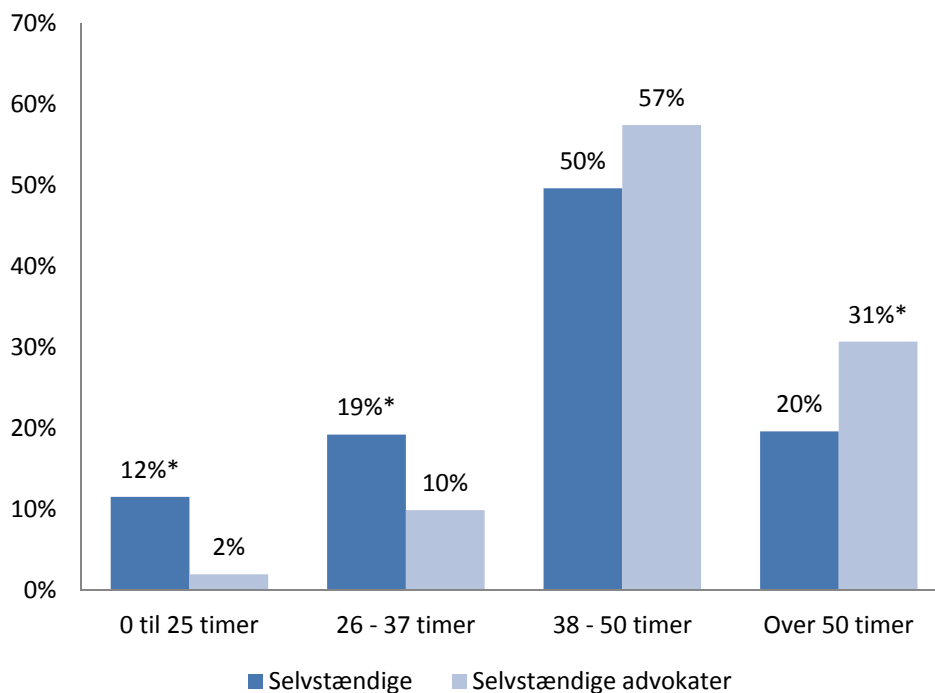
Over 90 procent af de selvstændige advokater arbejder i advokatbranchen, mens omkring 75 procent af de selvstændige arbejder i konsulent – og rådgivningsbranchen.

En typisk arbejdsuge

Overordnet arbejder de selvstændige færre timer end de selvstændige advokater. Omkring en tredjedel af de selvstændige arbejder op til 37 timer om ugen som selvstændige, mens kun 12 procent af de selvstændige advokater har en sådan

arbejdsuge. Signifikant flere selvstændige advokater end selvstændige arbejder over 50 timer ugentligt som selvstændige. Ca. halvdelen af både de selvstændige og selvstændige advokater arbejder mellem 38 og 50 timer ugentligt som selvstændige.

Figur 8: Hvor mange timer om ugen arbejder du som selvstændig?



Signifikante forskelle er markeret med *

Fastansatte medarbejdere

Signifikant flere selvstændige advokater har ansat faste medarbejdere i deres virksomhed. Omkring 75 procent af de selvstændige advokater har faste medarbejdere, mens kun omkring en tredjedel af de selvstændige har ansat faste medarbejdere.

De selvstændige advokater, som har faste medarbejdere, har generelt også flere fastansatte end de selvstændige, som har faste medarbejdere. Blandt selvstændige advokater har over en tredjedel mere end 10 faste medarbejdere, mens det kun er hver tiende blandt de selvstændige, som har så mange faste medarbejdere. Blandt de selvstændige har størstedelen 1-5 faste medarbejdere. Til gengæld bruger flere selvstændige end selvstændige advokater underleverandører.

De selvstændige advokater sidder oftere i kontorfællesskaber end de selvstændige gør.

Tabel 4: Har virksomheden andre faste medarbejdere end dig selv?

	Selvstændige	Selvstændige advokater
1-5 medarbejdere	73 % *	50 %
6-10 medarbejdere	11 %	9 %
11-30 medarbejdere	11 %	30 % *
31-85 medarbejdere	1 %	4 %
Over 85 medarbejdere	3 %	7 %

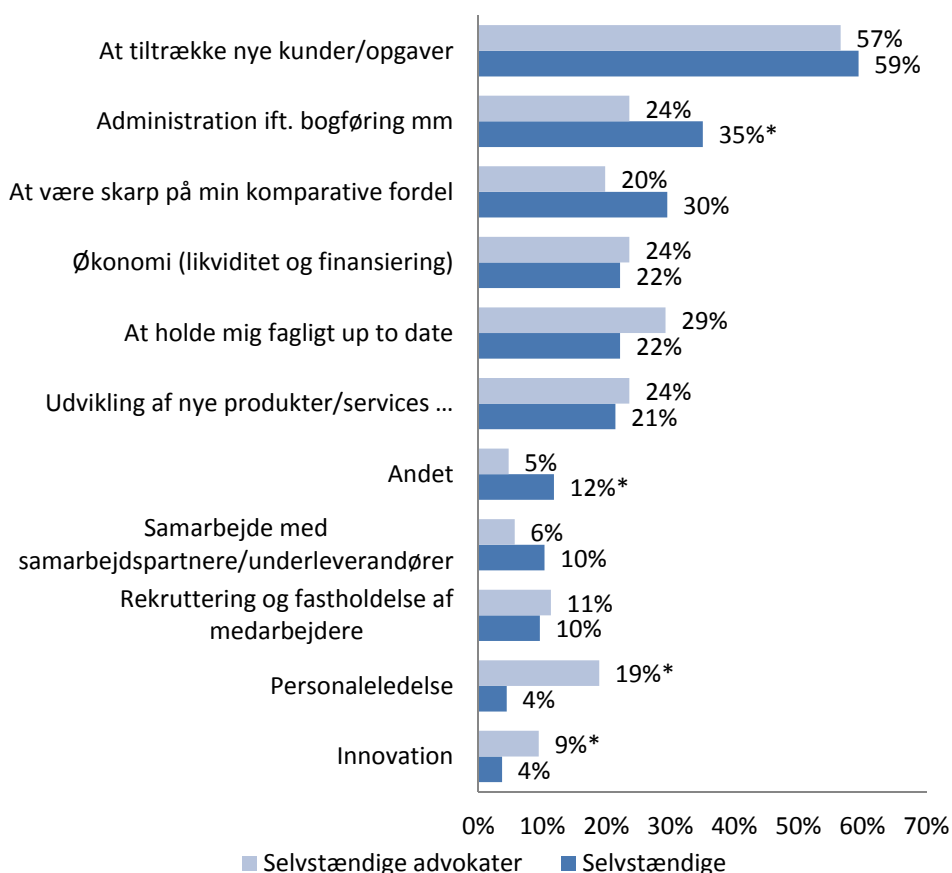
Signifikante forskelle er markeret med *

Udfordringer som selvstændig

Over halvdelen af både selvstændige og selvstændige advokater oplever, at den største udfordring som selvstændig er at tiltrække nye kunder og/eller opgaver. Derefter oplever de selvstændige, at de største udfordringer er administration og bogføring samt at være skarp på egne komparative fordele.

De selvstændige advokater oplever størst udfordring med at holde sig fagligt up to date samt administration og økonomi (likviditet og finansiering). Der er signifikant flere selvstændige advokater end selvstændige, som oplever store udfordringer med personaleledelse¹.

Tabel 5: Hvad er de største udfordringer for dig som selvstændig?



Signifikante forskelle er markeret med *

Kunder

De selvstændige advokater har overordnet set flere forskellige kunder i løbet af et år end de selvstændige har. Omkring 80 procent af de selvstændige advokater har over

¹ Dette kan skyldes, at de selvstændige advokater generelt har flere fastansatte i deres virksomhed end de selvstændige.

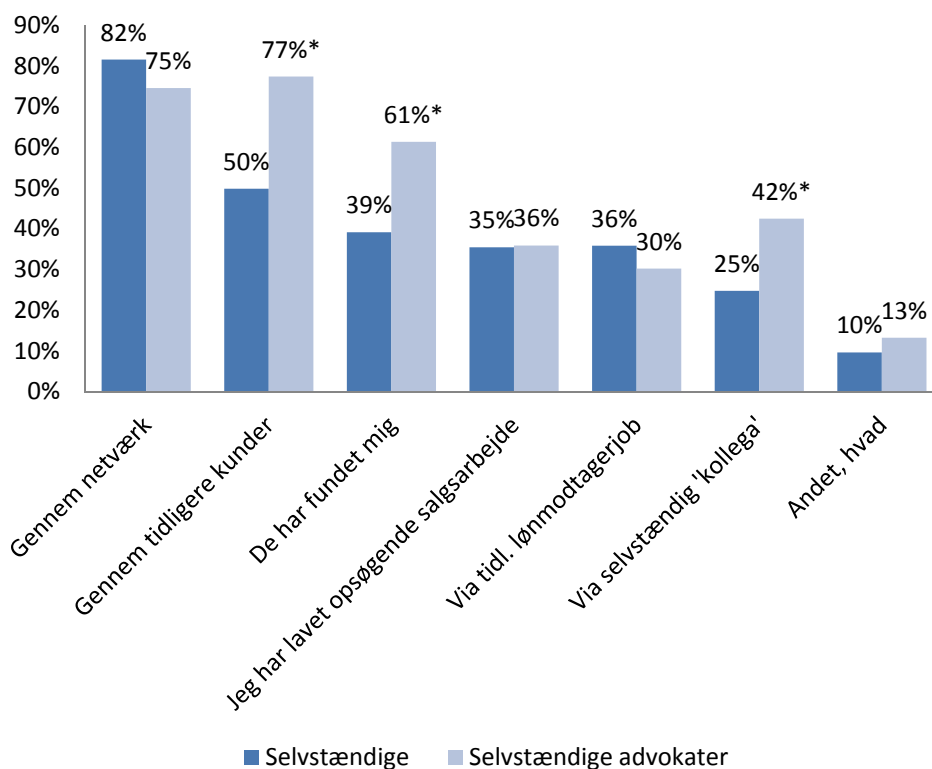
30 forskellige kunder i løbet af et år, mens omkring 80 procent af de selvstændige har under 30 forskellige kunder i løbet af et år.

Tabel 6: Hvor mange forskellige kunder har du i løbet af et år?

	Selvstændige	Selvstændige advokater
1-30 kunder	78 % *	19 %
Over 30 kunder	22 %	81 % *

Både de selvstændige og de selvstændige advokater finder oftest deres kunder gennem netværk eller tidligere kunder. De selvstændige advokater finder oftere end selvstændige nye kunder gennem tidligere kunder eller bliver kontaktet af kunderne selv.

Figur 9: Hvordan har du fået kontakt til dine kunder?



Signifikante forskelle er markeret med *

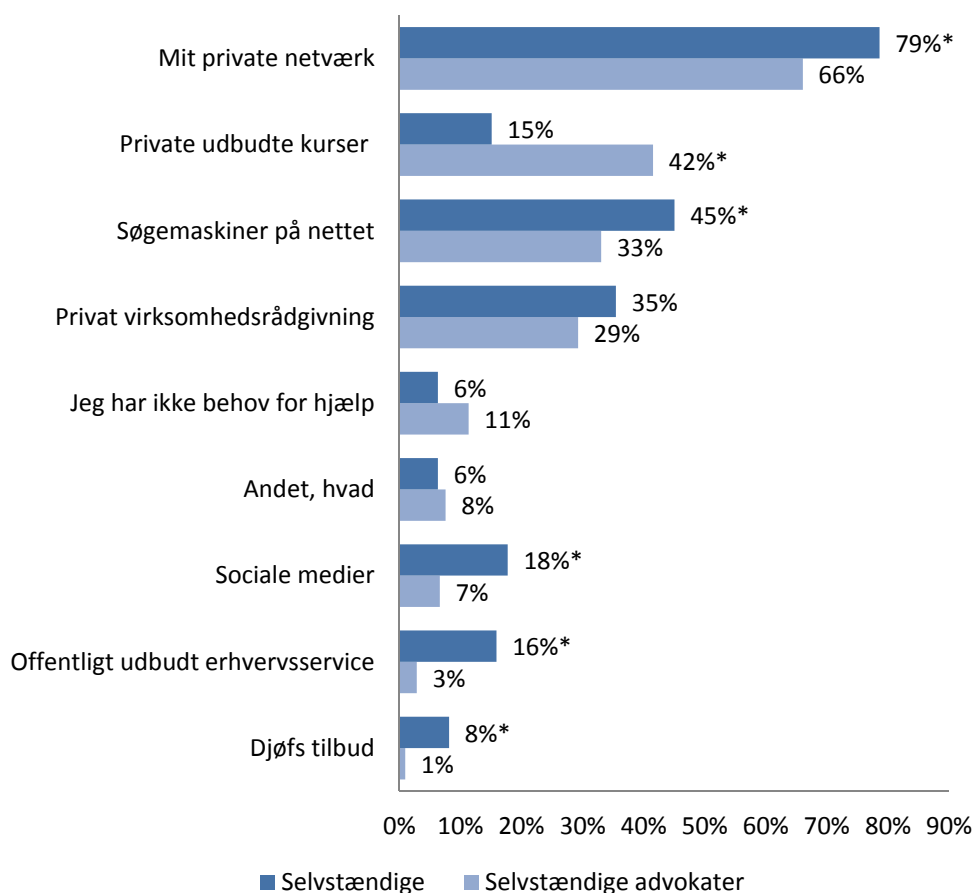
Hjælp og ressourcer

Hvor findes hjælpen?

De selvstændige og de selvstændige advokater er blevet spurgt til, hvor de søger efter og finder hjælp i forbindelse med deres virksomhed. Både selvstændige og selvstændige advokater angiver, at den største kilde til hjælp er deres private netværk. Derudover bruger de selvstændige advokater oftere end de selvstændige privatudbudte kurser, mens de selvstændige oftere bruger søgemaskiner på nettet.

Selvstændige bruger sociale medier, offentligt udbudt erhvervsservice og Djøfs tilbud oftere end selvstændige advokater. Djøfs tilbud rangerer lavest som kilde til hjælp for både selvstændige og selvstændige advokater, og kun 23 har angivet at de bruger Djøfs tilbud som kilde til hjælp.

Figur 10: Hvilke af følgende bruger du mest, når du søger hjælp i forhold til din virksomhed?

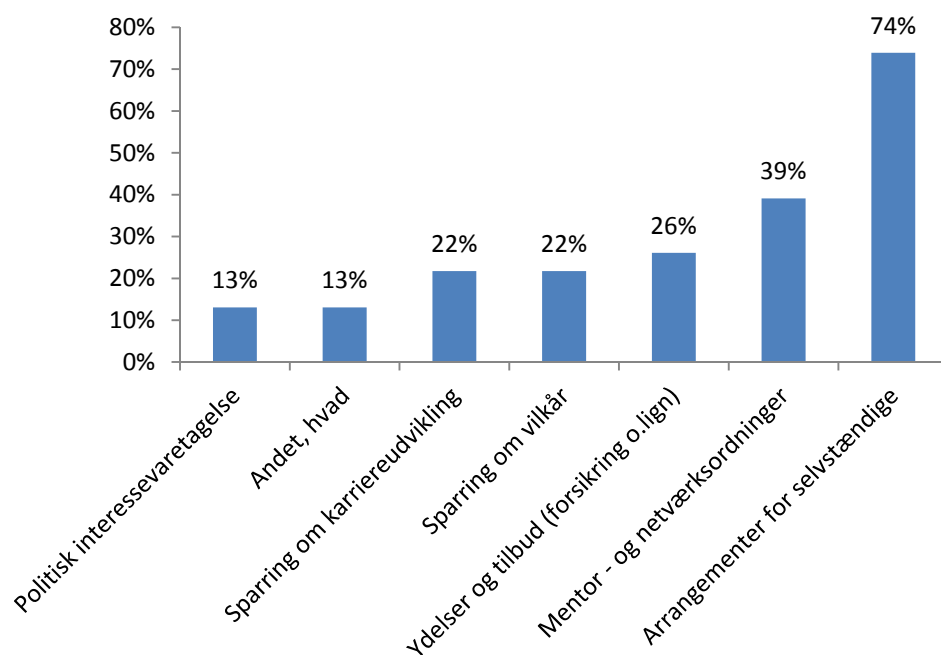


Signifikante forskelle er markeret med *

Djøfs tilbud til selvstændige

De ydelser i Djøf-regi, som i størst omfang har været brugt af de selvstændige og de selvstændige advokater, er Djøfs arrangementer for selvstændige samt mentor- og netværksordninger.

Figur 11: Hvilke af følgende ydelser fra Djøf har haft størst betydning for dig?



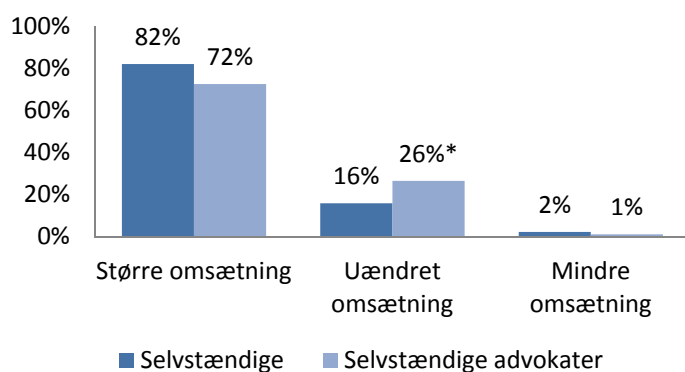
Tilfredsheden med Djøfs tilbud er dog stor blandt de selvstændige og selvstændige advokater, som har benyttet sig af dem. Over 80 procent har angivet, at de er meget tilfredse eller tilfredse med alle typer af ydelser fra Djøf (undtagen den politiske interessevaretagelse²). De selvstændige og selvstændige advokater udtrykker også en stor tilfredshed med både private kurser og offentligt udbudt erhvervsservice.

Fremtiden

Over 90 procent af de selvstændige og selvstændige advokater ser sig selv som selvstændige om 3 år. Størstedelen af de selvstændige og selvstændige advokater forventer, at deres virksomhed om 3 år har en større omsætning end i dag. Flere selvstændige advokater end selvstændige forventer, at deres virksomhed har uændret omsætning om 3 år.

² Kun 3 har angivet, at de har brugt Djøf til politisk interessevaretagelse, og heraf har 2 ud af 3 angivet, at de er meget tilfredse eller tilfredse hermed. Det svarer til en andel på 67 %.

Figur 12: Forventer du, at din virksomhed har større eller mindre omsætning end i dag om 3 år?



Signifikante forskelle er markeret med *

En fjerdedel af de selvstændige og selvstændige advokater har en nedskrevet plan for, hvordan deres virksomhed skal udvikle sig eksempelvis i form af en plan for nye ydelser eller produkter, markedsføring eller medarbejdere. Over halvdelen af de selvstændige/selvstændige advokater har ingen nedskrevet plan, men arbejder aktivt for at få deres virksomhed til at vokse. Omkring en fjerdedel har ingen interesse i, at deres virksomhed vokser i forhold til i dag.

Omkring en tredjedel af de selvstændige og selvstændige advokater kan i høj eller nogen grad forestille sig at fusionere eller overtage en anden virksomhed inden for de næste 3 år, mens to tredjedel i mindre grad eller slet ikke kan forestille sig dette.